

## SYLABUS (wersja pełna)

<b>Nazwa programu studiów:</b>						
<b>Nazwa przedmiotu:</b> Międzynarodowe prawo handlowe						
<b>Nazwa kierunku:</b> prawo						
<b>Forma studiów:</b> jednolite magisterskie, stacjonarne		<b>Profil studiów:</b> ogólnoakademicki			<b>Specjalność:</b>	
<b>Status przedmiotu:</b> fakultatywny				<b>Język przedmiotu:</b> angielski		
Rok	Semestr	Forma zajęć	Liczba godzin		Forma zaliczenia	ECTS
				w tym e-learning		
5	9	wykład	25		ZO	2
		ćwiczenia				
<b>RAZEM</b>			25		ZO	2
<b>Koordinator przedmiotu:</b>		dr Daniel Dąbrowski				
<b>Prowadzący zajęcia:</b>		dr Daniel Dąbrowski				
<b>Cele przedmiotu:</b>		Celem przedmiotu jest zapoznanie studentów z podstawowymi zasadami międzynarodowego prawa handlowego				
<b>Wymagania wstępne:</b>		Znajomość prawa cywilnego i prawa handlowego				
<b>EFEKTY UCZENIA SIĘ</b>						
Kategoria	L.p.	Opis efektu				Odniesienie do efektów dla programu
wiedza	1.	Student zna i rozumie w pogłębionym stopniu terminologię wykorzystywaną w międzynarodowym prawie handlowym				K_W11
	2.	Student zna i rozumie w pogłębionym stopniu zasady międzynarodowego prawa handlowego, w szczególności jego źródła, podmioty i przedmiot oraz zasady międzynarodowych transakcji handlowych				K_W08
umiejętności	3.	Student potrafi wykorzystywać wiedzę teoretyczną z zakresu międzynarodowego prawa handlowego w celu analizy złożonych problemów prawnych w tym obszarze				K_U02
	4.	Student potrafi analizować i tworzyć dokumenty dotyczące międzynarodowego prawa handlowego				K_U04
kompetencje społeczne	5.	Student ma pogłębioną świadomość poziomu swojej wiedzy i umiejętności, jest gotów do krytycznej oceny posiadanej wiedzy i odbieranych treści				K_K01
	6.	Student jest gotów do podejmowania wyzwań zawodowych i osobistych				K_K02
<b>TREŚCI PROGRAMOWE</b>						
Forma zajęć: np.: wykład						
L.p.	Treści				semestr	liczba godzin
1.	Pojęcie, rozwój i źródła międzynarodowego prawa handlowego				9	4
2.	Podmioty i przedmiot międzynarodowego prawa handlowego				9	2
3.	Ogólna charakterystyka transakcji w handlu międzynarodowym				9	2
4.	Kontrakt i prawo właściwe				9	2
5.	Zawarcie umowy i forma				9	2
6.	Międzynarodowa umowa sprzedaży towarów				9	6
7.	Akredytywa i inkaso w obrocie międzynarodowym				9	2
8.	Umowa przewozu towarów i umowa spedycji w obrocie międzynarodowym				9	5
Forma zajęć: np.: ćwiczenia						

<b>Metody kształcenia:</b>	Wykład problemowy, prezentacja multimedialna				
<b>Metody weryfikacji efektów uczenia się</b>	1, 2, 3, 4, 5, 6				<b>Nr efektu uczenia się z sylabusa</b>
	kolokwium – test zawierający pytania zamknięte oraz otwarte				
<b>Forma i warunki zaliczenia</b>	Zasady wyliczania oceny z przedmiotu				
	Maksymalna liczba punktów do uzyskania z kolokwium wynosi 20: 0-11 pkt – 2,0; 12-13 pkt – 3,0; 14 pkt – 3,5; 15-16 pkt – 4,0; 17 pkt – 4,5; 18-20 pkt – 5,0				
<b>Metoda obliczania oceny końcowej</b>	<b>Semestr</b>	<b>Przedmiot / forma</b>	<b>Rodzaj zaliczenia</b>	<b>Metoda obliczania oceny</b>	<b>Waga do średniej</b>
	9	wykład	ZO	ważona	1
<b>Literatura podstawowa</b>	W. Popiołek (red.) (2013): Międzynarodowe prawo handlowe, C.H. Beck, Warszawa				
<b>Literatura uzupełniająca</b>	M. Pazdan (red.) (2016): Międzynarodowe prawo handlowe, Difin, Warszawa				
	M. Pazdan (red.) (2001) Konwencja wiedeńska o umowach międzynarodowej sprzedaży towarów. Komentarz				
<b>NAKŁAD PRACY STUDENTA</b>					
	<b>Liczba godzin</b>				
<b>Zajęcia dydaktyczne</b>	25				
<b>Udział w egzaminie/zaliczeniu</b>	1				
<b>Przygotowanie się do zajęć</b>	0				
<b>Studiowanie literatury</b>	10				
<b>Udział w konsultacjach</b>	5				
<b>Przygotowanie projektu / eseju / itp.</b>					
<b>Przygotowanie się do egzaminu / zaliczenia</b>	10				
<b>Łączny nakład pracy studenta w godz.</b>	50				
<b>Liczba punktów ECTS</b>	2				